

中小企業者が勝ち残るために、 今何をすべきか!

7月 **11** 水 **17** 火
25 水 18:00~20:00

【会場】

南陽市商工会
2階大会議室

【参加料】

無料 定員20名
(申し込み順)

【対象者】

南陽市内の企業経営者および
後継者、在職者、起業予定者



【講師】

五島 宏明 氏

(こしま ひろあき)

ヒロパートナーズオフィス代表



1962年1月 岐阜市生まれ。
青山学院大学 経営学部卒業。
大学卒業後、婦人服大手チェーンにて修業し24歳で祖父が創業した
ベビー・子供洋品店に入る。30歳の若さで三代目社長となり、店頭公
開を目標に製造小売業(SPA)へ業態転換。プライベートブランドを
立ち上げ、年商11億円 24店舗(直営16店舗) 経常利益5千万円ま
でに成長させた。
しかし少子化やSC間の競争に巻き込まれ、2005年に全店舗が火の車と
なり七転八倒の末2007年7月(45歳)65年続いた会社を倒産させ、自
己破産。
2010年4月 中小企業診断士登録。
倒産して3年後の2010年7月、ヒロパートナーズオフィス開所。
2012年12月には認定事業再生士(CTP)となる。
著書 三代目が会社をつぶす!?(同友館)
共著 「金融仲介機能のベンチマーク」と企業再生支援(同友館)

【セミナー内容】

第1回 7月11日

あなたの会社のお宝発掘

第2回 7月17日

失敗から学ぶ会社の継ぎ方継がせ方

第3回 7月25日

勝ち残るために、今何をすべきか!

主催

南陽市雇用創造協議会

南陽市三間通436-1 【TEL】43-4552 【FAX】49-7346
(南陽市役所内) 【URL】http://nanyo-koyo.jp

厚生労働省の委託を受け、
就職や事業拡大に役立つ
セミナー等を開催します。

主な
事業

- 求職者／起業向けセミナー
- 事業主／在職者向けセミナー
- 就職面接会
- 旅行・グルメ商品開発

【協議会構成団体】

南陽市
山形県置賜総合支庁
南陽市商工会、南陽市観光協会

申込み・連絡先

南陽市商工会

〒999-2262 山形県南陽市若狹郷屋839-1
TEL.40-3232 FAX.40-2626

FAXや郵送、窓口または
電話で申し込みください

事業主
在職者向け

かがやく文化で売上アップの営業戦略セミナー
中小企業者が勝ち残るために、今何をすべきか!

受講料
無料

受講申込書

セミナー内容

第1回	7月11日(水) 18:00~20:00	① 会社は変えられるのか? ② 三つの坂で気づいたこと ③ 誰に・何を・どのように ④ 何屋さんだと思いますか? ⑤ 幸せの青い鳥
	あなたの会社のお宝発掘	
第2回	7月17日(火) 18:00~20:00	① 中小企業経営承継円滑化法 ② 事業承継の目的は? ③ 老舗に学ぶ長寿の極意 ④ 目に見えにくい経営資源を引き継ぐ ⑤ 事業承継の成功事例
	失敗から学ぶ会社の 継ぎ方継がせ方	
第3回	7月25日(水) 18:00~20:00	① 知らないですまない会社の実態 ② 会社破綻で学んだこと ③ 会社の5つの利益とは ④ なぜ資金繰り表が大切か ⑤ ピンチをチャンスに変えた事例
	勝ち残るために、 今何をすべきか!	

事業所名			
所在地			
T E L		F A X	
受講者氏名	ふりがな	受講者氏名	ふりがな
	男・女 歳		男・女 歳

※原則として3回全ての受講を基本とします。

※ご記入いただいた個人情報は、本講座の連絡や関連講座のご案内、受講者アンケートなど南陽市実践型地域雇用創造事業の開催・運営を目的としてのみ利用いたします。

申込先

FAX.0238-40-2626

(南陽市商工会へこのままFAXでお申し込みください)