

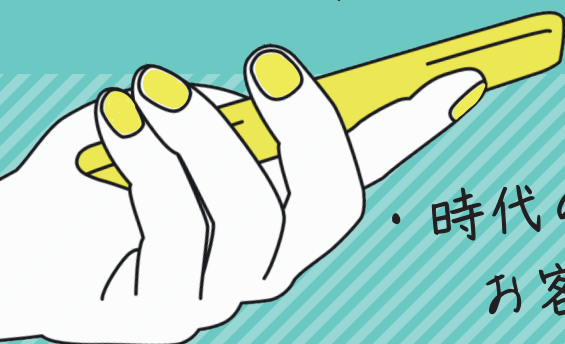
創業希望者  
求職者向け

厚生労働省委託 南陽市地域雇用活性化推進事業  
～南陽市の変革 DX実装加速化プロジェクト～

あなたの力で集客力アップ!  
情報発信セミナー

受講料  
無料

定員  
15名



# アフターコロナ時代は ピンチが チャンス!

・時代のニーズを理解し、  
お客様の **心** を掴む  
・新商品開発から販売まで!

WEB活用実践編



講師

株式会社エイプラスワイ 代表取締役  
eしずおかブログ編集長

加藤 裕子

静岡市にある、ECショップに特化したITコンサルティング・ホームページ制作会社。創業15年。  
静岡県内商工会議所・静岡県信用保証協会・中小企業団体中央会・静岡市産学交流センター・静岡県産業振興財団 登録専門家(専門分野:ITと経営:創業)。  
平成27年～令和元年まで、静岡県よろず支援拠点コーディネーター。



武田明子講師がサブでつきます

1回目

7.10  
MON

2回目

7.24  
MON

3回目

8.28  
MON

全日  
13:30～16:30  
(3時間)

会場 南陽市商工会

対象者

南陽市在住の求職者・転職希望者・創業希望者・正社員転換希望者  
南陽市内での就職・創業希望者(学生・市外在住の方を含む)

※定員に余裕のある場合は、南陽市の事業者も申し込みできます。

※求職者の方は、失業認定申告の際に必要な求職活動実績に認定されます。

※3回すべて受講可能な方で、セミナー当日および後日送付するアンケートにご協力いただける方が対象です。

※換気など新型コロナウイルス感染症予防対策を実施します。マスクの着用は個人の判断が基本となります。感染症の状況によっては、マスク着用やアルコール手指消毒などをお願いすることがあります。

主催

南陽市雇用創造協議会

南陽市三間通 436-1 TEL.0238-43-4552 FAX.0238-49-7346  
(南陽市役所内) URL <https://nanyo-koyo.jp>

厚生労働省の委託を受け、就職や事業拡大に役立つセミナー等を開催します。

こちらから  
受付!



主な  
事業

事業主/在職者向けセミナー  
求職者/起業向けセミナー  
就職面接会

協議会構成団体  
南陽市、山形県置賜総合支庁  
南陽市商工会、南陽市観光協会  
赤湯温泉旅館協同組合

申込み  
問合せ

南陽市商工会

〒999-2262  
南陽市若狭郷屋839-1

TEL.0238-40-3232 (直通) FAX.0238-40-2626

FAXや郵送、窓口、電話、メールまたはホームページの申し込みフォームから申し込みください。

✉ [nanyou@shokokai-yamagata.or.jp](mailto:nanyou@shokokai-yamagata.or.jp)

受講料  
無料

コロナ時代は「ピンチがチャンス！」

創業希望者  
求職者向け

WEB活用実践セミナー

申し込み  
専用フォーム



具体的な活用方法・事例を基にセミナーを開催します。

スマホまたはiPad（タブレット）をお持ちいただければ、その場で操作できる講座です。※会場内のWi-Fiにも接続できます。

全日13:30～16:30（3時間）

受講申込書

<p><b>1回目</b> 7.10月</p>	<p>【最新のアプリを使った時短・商品をうまく魅せる方法】</p> <ol style="list-style-type: none"><li>1. ネット販売事例・中小企業の販路拡大事例</li><li>2. ネットで売するための実践文章づくり・画像づくり</li><li>3. Canvaで作った画像をinstagramにアップして商品をアピールする</li></ol>	<p>・Chat GPTを使った上手な文章のつくりかた ↳ 実際に自分で作ってみます</p> <p>・Canvaを使った「上手な画像の作成方法」</p>
<p><b>2回目</b> 7.24月</p>	<p>【実際にネットで商品を販売する・アピールする実務】</p> <ol style="list-style-type: none"><li>4. 実践（ネット販売、ストアーズ、Base）</li><li>5. クラウドファンディングの上手な活用法</li></ol>	<p>・ネットショップを実際に作ってみよう！ ・Instagramとの連携をしてみよう！</p> <p>・クラウドファンディングとは？ ・Makuakeの上手な活用法</p>
<p><b>3回目</b> 8.28月</p>	<p>【お客様のニーズとネットで売するためのアルゴリズムを知る】</p> <ol style="list-style-type: none"><li>6. あなたのネット通販はなぜ売れないのか？</li><li>7. お客様がネットで商品を探すときの検索ルートを攻略する</li></ol>	<p>・事例からみる、ネットで売るポイントとは？ ・ネット通販で売るにはモールか自社サイトか ・Instagram販売で売る</p> <p>・SEO対策・タグ検索対策・地図検索対策</p>

必要事項をご記入ください

お名前	ふりがな	生年月日	昭和・平成	年	月	日	( ) 歳
ご住所	〒 -						
電話番号	F A X						
就職状況 ○印をお付けください	①無職で求職活動中 ②無職で創業希望 ③在職中で他企業への転職希望 ④在職中で正社員転換希望 ⑤在職中で創業希望 ⑥自営業 ⑦個人事業主 ⑧農家で転職希望 ⑨学生 ⑩その他 ( )						定員に余裕がある場合は、在職中の方や南陽市の事業者も申し込みできます。
就労希望地域 ○印をお付けください	①南陽市 ②南陽市以外 ( )						(複数回答可) ※②に○の場合は就労希望地域をご記入ください。
受講証明書	雇用保険を受給されている方で、受講証明書が必要な方は右記に○をお付けください。		必要		不要		

当日聞きたいことを、この欄に記入いただくと、講師がセミナー中に解説します。

※当日はアンケートのご記入にご協力をお願いいたします。

※ご記入いただいた個人情報は、本講座の連絡や関連講座のご案内、受講者アンケートなど南陽市地域雇用活性化推進事業の開催・運営を目的としてのみ利用いたします。

申込先 FAX. 0238-40-2626 南陽市商工会へこのまま  
下記方法より申込みください

申込締切 7月5日(水)まで

※定員を超えた場合は求職状況等を考慮して選考いたします。

FAXや郵送、窓口、電話、メールまたはホームページの申し込みフォームから申し込みください。

✉nanyou@shokokai-yamagata.or.jp