

事業所向け  
創業希望者

厚生労働省委託 南陽市地域雇用活性化推進事業  
～南陽市の変革 DX実装加速化プロジェクト～

定員  
15名

受講料  
無料

新たな顧客を獲得！営業戦略セミナー！

アフターコロナ時代は

ピンチが

チャンス！



## 新規販路開拓編

- ・時代のニーズを理解し、お客様の~~心~~を掴む
- ・新商品開発から販売まで！



講師

ビーズトーク株式会社

代表取締役

武田 明子

地元の「いいもの」応援隊。静岡県産の美味しい食材を全国の小売店へ卸売・情報発信し、自らも自社ブランドとして静岡県産の紅茶や緑茶などをメーカーと協力して製造し「BeesTEA」というブランド名で全国に卸売・ECサイトでの販売を行っている。また、自身の経験を活かし販路コーディネーターとして企業の販路開拓の支援なども精力的に行っている。



加藤裕子講師がサブでつきます

全日  
13:30～16:30  
(3時間)

1回目

7.11  
TUE

2回目

7.25  
TUE

3回目

8.29  
TUE

会場 南陽市商工会

対象者

南陽市内事業所（自営を含む）の事業主・在職者・南陽市内での創業希望者・事業所等新設希望者・事業拡大希望者

※求職者の方は、失業認定申告の際に必要な求職活動実績に認定されます。

※3回すべて受講可能な方で、セミナー当日および後日送付するアンケートにご協力いただける方が対象です。

※換気など新型コロナウイルス感染症予防対策を実施します。マスクの着用は個人の判断が基本となります。感染症の状況によっては、マスク着用やアルコール手指消毒などをお願いすることがあります。

## 南陽市雇用創造協議会

主催

南陽市三間通 436-1 TEL.0238-43-4552 FAX.0238-49-7346  
(南陽市役所内) URL <https://nanyo-koyo.jp>  
厚生労働省の委託を受け、就職や事業拡大に役立つセミナー等を開催します。

こちらから  
受付！



主な事業

事業主 / 在職者向けセミナー  
求職者 / 起業向けセミナー  
就職面接会

協議会構成団体  
南陽市、山形県置賜総合支庁  
南陽市商工会、南陽市観光協会  
赤湯温泉旅館協同組合

申込み  
問合せ

南陽市商工会

〒999-2262  
南陽市若狭郷屋839-1

TEL.0238-40-3232 (直通) FAX.0238-40-2626

FAXや郵送、窓口、電話、メールまたはホームページの申し込みフォームから申し込みください。

✉ [nanyou@shokokai-yamagata.or.jp](mailto:nanyou@shokokai-yamagata.or.jp)

受講料  
無料

創業希望者  
事業所向け

# コロナ時代は「ピンチがチャンス!」 新規販路開拓セミナー

申し込み  
専用フォーム



小さな企業が販路拡大するうえでいちばんネックになるのが「実務」の部分。スタッフ不足で社長が全てをやらな  
いといけないなど実務が後回しになり販売に伸び悩むパターンが多く、今回のセミナーは「実務」「実践」を重要視しま  
した。本セミナー3回で実務が終わる…というのが理想です。また、せっかくバイヤーに気に入られて良い縁があつても  
取引に繋がらない企業様が多いです。取引に繋がる具体策をお伝えします。ネット販売も売れずにそのまま放置してい  
る企業様もよく見ます。今回は、効果的な運用法についてもお伝えします。

全日13:30~16:30 (3時間)

## 受講申込書

<b>1回目</b> <b>7.11</b> 火	<b>【今お客様が何を求めているか?購入しやすい場所に商品を置くには?】</b> 1. 流通における売れるモノづくりの実践 2. 商品開発・実務力アップ	・商品開発事例・実際に売れた事例 ・事例から見る気をつけるべきこと ・ラベル作成に必要なことパッケージに求められること ・品質表示、JAS法、食品衛生法、景品表示法など
<b>2回目</b> <b>7.25</b> 火	<b>【新たな市場や顧客層に販路を拡大するための営業実務】</b> 3. 商談会・バイヤーとの商談で必要なこと 4. 商談会・バイヤーとの商談質疑応答	・魅せる! 商談シートの作成方法実務 ・実際に質疑応答をしてみてアピールポイントを確認します
<b>3回目</b> <b>8.29</b> 火	<b>【アフターフォローが大切・中小企業のための営業術】</b> 5. 商談会でマッチングした企業のフォローアップ方法 6. サンプルング・テスト販売って? そのあとのフォローは?	・営業フォローアップでの極意! ・実は重要! サンプルング、テスト商談について ・気を付けるべきことと、フォローアップ具体法

必要事項をご記入ください

事業所名			
事業所所在地			
事業所TEL		事業所FAX	

受講者氏名①	ふりがな	受講者氏名②	ふりがな
	男・女 歳		男・女 歳
就職状況 ○印をお付けください	在職中 (事業主・従業員) ・ 在職中で 創業希望 ・ 無職で 創業希望	就職状況 ○印をお付けください	在職中 (事業主・従業員) ・ 在職中で 創業希望 ・ 無職で 創業希望
電話番号		電話番号	
メールアドレス		メールアドレス	

※当日はアンケートのご記入にご協力をお願いいたします。  
※ご記入いただいた個人情報は、本講座の連絡や関連講座のご案内、受講者アンケートなど南陽市地域雇用活性化推進事業の開催・運営を目的としてのみ利用いたします。

申込先 FAX. 0238-40-2626

南陽市商工会へこのまま  
下記方法より申込みください

申込締切 7月5日(水)まで

※定員を超えた場合は受講可否をご連絡いたします。

FAXや郵送、窓口、電話、メールまたはホームページの申し込みフォームから申し込みください。

✉nanyou@shokokai-yamagata.or.jp